



Agenda360Pro

DOSSIER COMERCIAL

Toda la gestión de tu clínica, en un solo lugar.

Agenda, pacientes, ventas, facturación y visión de negocio conectadas en una plataforma modular para clínicas que quieren operar con más claridad.

AGENDA

PACIENTES

VENTAS



Agenda360Pro · gestión clínica conectada

LA PROPUESTA

Menos gestión. Más consulta.

Agenda360Pro conecta la operación diaria con el control económico de la clínica, sin obligarte a cambiar de herramienta cada vez que crece el equipo.

Antes

Agenda por un lado, cobros por otro, hojas de cálculo para saber qué ha pasado.

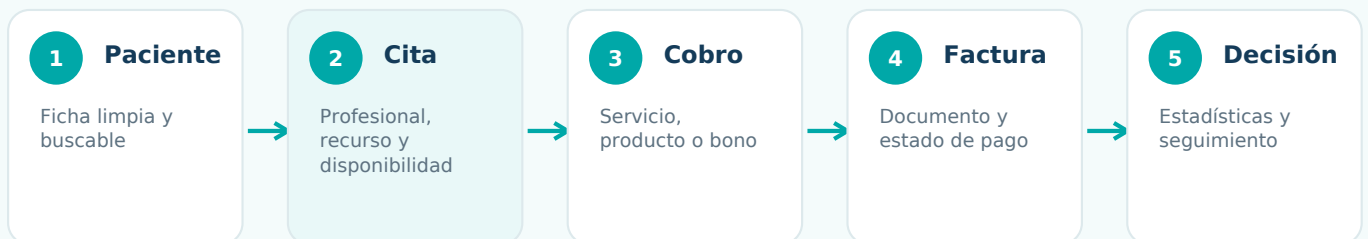
Conectado

La cita, el paciente, el servicio y el cobro viven en el mismo flujo.

Escalable

Empieza con una clínica y crece hasta una red de sedes y profesionales.

El producto se entiende en cinco movimientos

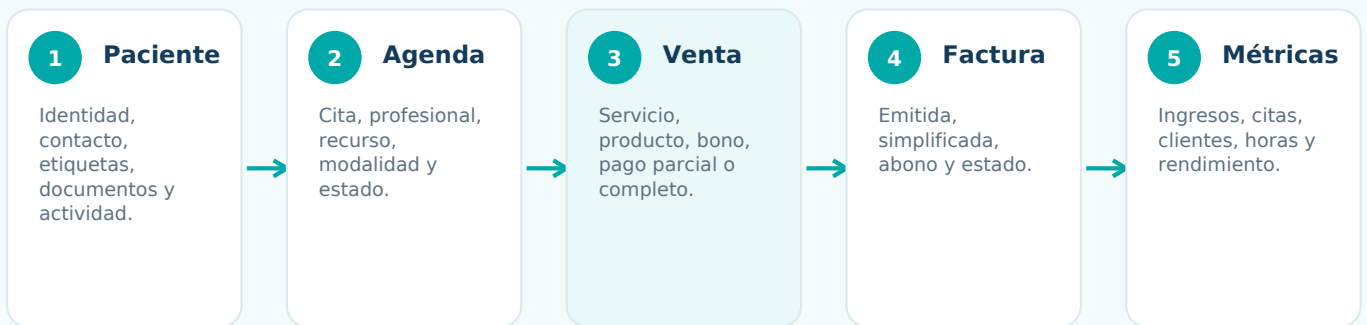


Idea central: Agenda360Pro no es solo una agenda. Es la capa operativa y comercial que permite a la clínica trabajar con un mismo contexto de datos.

FLUJO DE TRABAJO

Todo lo que ocurre deja rastro.

La plataforma está pensada para que el equipo pase de la cita al cobro y del cobro a la lectura del negocio sin duplicar trabajo.



Qué significa en el día a día

- Una cita puede reservar profesional y recurso, respetando disponibilidad configurada.
- El equipo consulta la ficha del paciente antes, durante y después de la atención.
- El cobro y la factura se pueden revisar desde el mismo contexto operativo.
- Los indicadores ayudan a detectar ocupación, ingresos, cancelaciones y evolución.

La interfaz real

La plataforma separa la navegación de Agenda, Pacientes, Ventas, Estadísticas y Configuración para que cada equipo encuentre rápido lo que necesita.

Un mismo contexto

MÓDULO 01

Una agenda que entiende la operación

La agenda no solo pinta huecos: relaciona sedes, profesionales, recursos, disponibilidades, ausencias y estados de cita.

Lo que resuelve

- Vista por día, semana o mes.
- Agenda por profesional o por recurso.
- Bloques fuera de disponibilidad y ausencias visibles.
- Citas con paciente, servicio, profesional, modalidad y notas.
- Tiempo interno sin paciente y reservas de recursos.
- Avisos cuando una cita sale de la disponibilidad configurada.


Agenda360Pro

Agenda
Pacientes
Ventas
Estadísticas

OPERATIVA / AGENDA

Agenda clínica

Sede activa
Centro principal

Agenda por
Profesionales

Vista
Semana

Todos los profesionales

Fuera de disponibilidad

	lun 12 oct	mar 13 oct	mié 14 oct	jue 15 oct	vie 16 oct
08:00	Ana García Valoración			David Ruiz Programada - 08:00	
09:00					Laura Sanz Fisioterapia

El valor no está en pintar citas

Está en que la cita arrastre contexto operativo y económico.

MÓDULO 02

La ficha no termina en el nombre

El equipo necesita una visión de paciente que conecte identificación, actividad, documentos, seguimiento y situación económica.

Un registro operativo

- Listado buscable por sede y estado.
- Ficha con datos personales, contacto, etiquetas y contexto clínico.
- Resumen económico: ventas, pagos, saldo y total facturado.
- Pestañas para documentos, formularios, seguimientos, permisos y actividad comercial.
- Información preparada para trabajar con contexto clínico, operativo y económico.


Agenda360Pro

Agenda
Pacientes
Ventas
Estadísticas

CLÍNICA / PACIENTES

Pacientes

Listado buscable y listo para agenda, seguimiento y cobro.

Sede activa

Centro principal

Buscar contactos

Crear contacto

Nombre	Apellidos	Teléfono	Correo	Nº cliente	Acciones
Ana	García García	+34610001008	ana.garcia@...	P-0008	Ver
Carlos	Martínez Ruiz	+34610001026	carlos.m@...	P-0026	Ver
Marta	Sánchez Pérez	+34610001015	marta.s@...	P-0015	Ver
Javier	Navarro Gil	+34610001004	javier.n@...	P-0004	Ver

Ana García García
Ficha del paciente

P-0008
Paciente activo

Resumen económico
Ventas 30 € · Pagos 15 €
Pendiente 15 €

Principio de diseño

El paciente es el hilo conductor; la cita y la venta son actividad relacionada, no silos separados.

MÓDULO 03

De la cita al cobro sin saltos

Una clínica puede perder tiempo en la última milla: cobrar, facturar, revisar pagos y saber qué ha ocurrido. Este módulo concentra ese trabajo.

Control comercial

La vista comercial concentra un volumen de negocio de 1.015,00 € en el periodo mostrado, con citas, productos y estados de pago. La información se lee desde el mismo flujo operativo.

 **Agenda360Pro**

[Agenda](#) [Pacientes](#) **[Ventas](#)** [Estadísticas](#)

CLÍNICA / VENTAS

Ventas

Ventas, cobros y facturación en un espacio unificado.

[Artículos](#) [Facturas](#) [Pagos](#) [Resumen](#) [Ingresos y gastos](#)

Volumen de negocio **1.015,00 €**

Citas 700 €

Productos 315 €

Ref.	Venta	Fecha	Tipo	Detalle	Cliente	Estado	Total
#25	#36101	11/10/26	Servicio	Fisioterapia	Ana García	Pagado	35 €
#3	#36123	06/08/26	Producto	Bono 5 sesiones	Carlos Martínez	Pagado	225 €
#4	#36122	09/08/26	Servicio	Valoración	Marta Sánchez	Pagado	40 €
#5	#36121	12/08/26	Servicio	Fisioterapia	Javier Navarro	Pago parcial	35 €

Pago completo

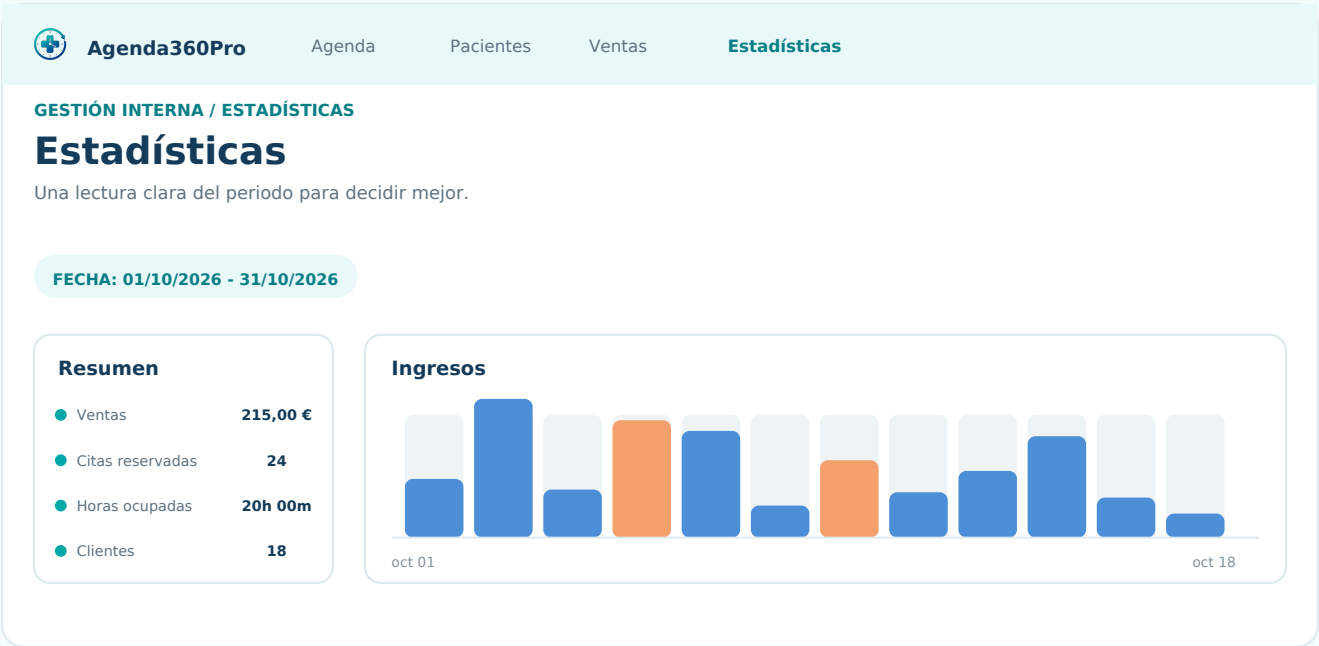
Pago parcial

Factura / abono

MÓDULO 04

Decisiones con datos, no con intuición

Las estadísticas convierten la actividad diaria en una lectura de ocupación, ingresos, clientes y rendimiento.



MÓDULO 05

Cada clínica trabaja a su manera

La configuración concentra los elementos que hacen que la agenda se adapte al centro, no al revés.

Una base modular

La configuración de Agenda360Pro reúne servicios, consultas, formularios, usuarios, red de clínicas, notificaciones, calendario, documentos, datos fiscales, bonos, reserva online, portal, recursos, productos y suscripciones.


Agenda360Pro

Agenda
 Pacientes
 Ventas
 Estadísticas

GESTIÓN INTERNA / CONFIGURACIÓN

Configuración

Centraliza la configuración clínica, operativa y de servicios.

Servicios Actual Duración, precio, color y categorías	Consultas Actual Calendario, horarios y disponibilidad	Formularios Actual Ficha y seguimiento
Usuarios Actual Equipo y asignaciones	Red de clínicas Actual Compartición y contexto	Notificaciones Actual Recordatorios y confirmaciones
Google Calendar Actual Configurable por clínica	Documentos Actual Configurable por clínica	Datos fiscales Actual Configurable por clínica
Bonos Actual Configurable por clínica	Reserva Online Actual Configurable por clínica	Portal del pacient Actual Configurable por clínica

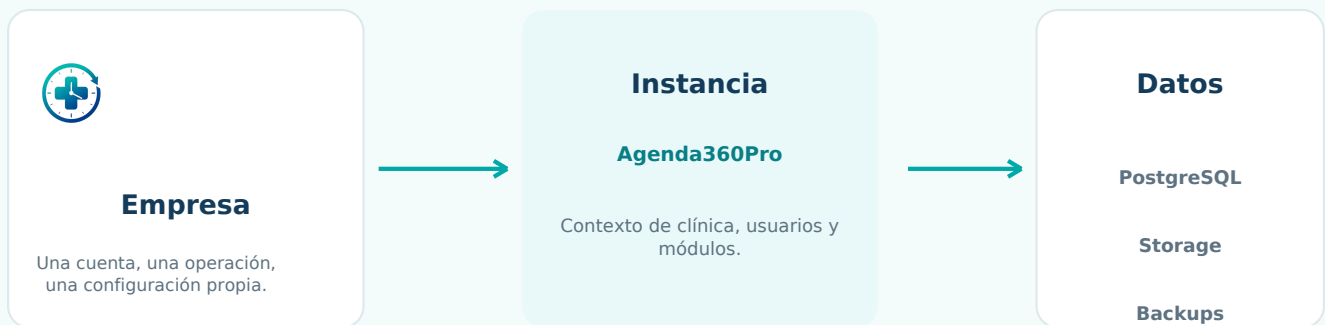
Una base que se adapta

Configura la plataforma según la operativa de tu clínica y activa nuevas capacidades a medida que el equipo crece.

ARQUITECTURA

Crece sin rehacer la operación

La estrategia del producto es una instancia independiente por empresa, con base de datos y almacenamiento separados por compañía.



Escala comercial

Inicio 29 €/mes 1 clínica · 2 profesionales · 1 negocio fiscal	Clínica 49 €/mes 1 clínica · 5 profesionales · 1 negocio fiscal	Pro 89 €/mes 2 clínicas · 12 profesionales · 2 negocios fiscales	Red 149 €/mes 5 clínicas · 30 profesionales · 5 negocios fiscales
--	---	--	---

+ IVA · tarifas de referencia de la documentación comercial

MÓDULOS CONDICIONADOS

Potencia extra, con control

WhatsApp, IA, portal, reserva online, calendario y videoconsulta pueden ampliar el producto; no deben venderse como universales ni automáticos.

<p>IA documental</p> <p>Borradores, transcripción y seguimiento como asistencia documental. Revisión profesional obligatoria.</p> <p>CONDICIONADA</p>	<p>WhatsApp / SMS</p> <p>Recordatorios y comunicación desde proveedor conectado. Plantillas, costes y opt-in importan.</p> <p>PROVEEDOR</p>	<p>Portal / vídeo</p> <p>Reserva online, portal y videoconsulta según plan, proveedor, contrato y pruebas específicas.</p> <p>SEGÚN PLAN</p>
--	--	---

Salvaguardas que sí deben acompañar el mensaje

IA	No diagnóstico, no prescripción y no decisión clínica automática.
Datos	Minimización previa; el texto clínico sigue siendo dato de salud.
Consentimiento	Audio y funciones sensibles solo con consentimiento versionado.
Fiscal	VERI*FACTU en evolución; sujeto a emisor, configuración y validación.

CONFIANZA OPERATIVA

Un producto que se puede operar

La confianza no se construye con adjetivos: se construye con separación de datos, procedimientos, evidencia y límites claros.

HTTPS
Acceso seguro en entornos publicados.

Aislamiento
Instancia, PostgreSQL y storage por empresa.

Recuperación
Backups y restauraciones verificadas.

Soporte
Runbook operativo y canal de soporte.

Trazabilidad
Documentación versionada y pruebas por flujo.

Qué evidencia respalda cada afirmación

Evidencia	Alcance real
Producto	Flujos base documentados y operativos.
Backup / restore	POC y staging validados; no equivale a certificación externa.
Documentación legal	Revisión interna; no dictamen jurídico independiente.
Proveedores	Revisar plan, DPA, transferencias y retención antes de datos reales.

PLANES

Empieza con el tamaño que necesitas

Capacidades estructurales claras para una clínica independiente, un centro en crecimiento o una red de sedes.

Plan	Precio	Clínicas	Profesionales	Negocios fiscales	Para quién
Inicio	29 €/mes	1	2	1	Profesional independiente
Clínica	49 €/mes	1	5	1	Centro con equipo
Pro	89 €/mes	2	12	2	Multi-sede en crecimiento
Red	149 €/mes	5	30	5	Grupo de clínicas

+ IVA · revisar vigencia, condiciones y módulos antes de contratar

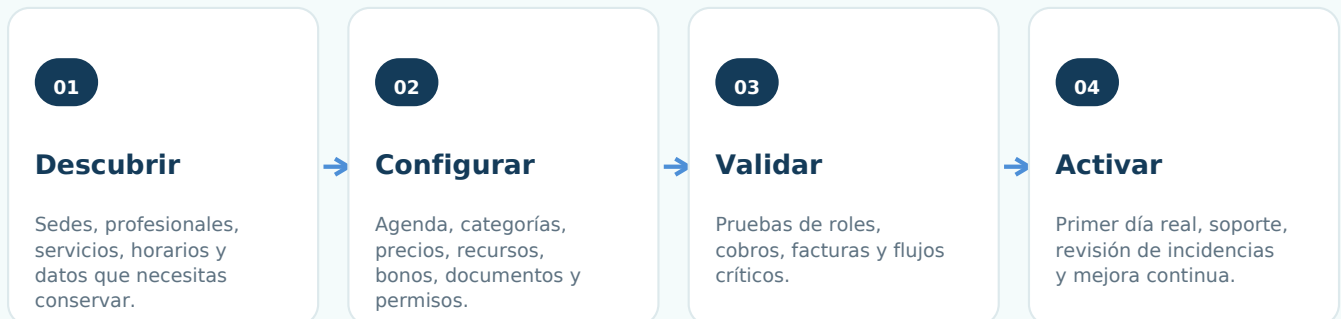
Las capacidades no cuentan toda la historia

WhatsApp, IA, portal, videoconsulta, automatizaciones y funciones fiscales dependen de plan, configuración, proveedor, consentimiento y validación. Se presupuesta y se activa con ese alcance explícito.

IMPLANTACIÓN

El cambio no debe ser otro proyecto

La puesta en marcha debe ser corta, verificable y adaptada a la forma real de trabajar de cada clínica.



Checklist de salida

- ✓ Responsables y roles definidos
- ✓ Servicios, horarios y recursos revisados
- ✓ Pruebas de cobro y factura completadas
- ✓ Copia/restore y soporte explicados
- ✓ DPA, proveedores y consentimientos cerrados antes de datos reales

Soporte

soporte@agenda360pro.com

Atención documentada, con información suficiente para decidir el siguiente paso.

TU SIGUIENTE PASO

Dale a tu clínica espacio para crecer

Una gestión más clara libera tiempo para el equipo, mejora la experiencia del paciente y aporta una visión real del negocio.

1

Ordena

Agenda, pacientes y servicios en un flujo sencillo.

2

Conecta

Relaciona la cita con el cobro, la factura y el seguimiento.

3

Crece

Amplía profesionales, sedes y capacidades sin perder el control.

Empieza por una visión clara de tu clínica

Descubre cómo Agenda360Pro puede ayudarte a organizar la operación diaria, conectar cada proceso y tomar decisiones con más información.

[Solicitar demo](#)

Más claridad para gestionar. Más tiempo para atender.



Agenda360Pro

Agenda, pacientes, ventas y crecimiento. Todo conectado.

Solicita una demo y comprueba cómo se conectan agenda, pacientes, ventas y métricas antes de decidir.

Contacto

info@agenda360pro.com

agenda360pro.com

Solicitar demo

El siguiente paso es verlo funcionando.

